**Questionnaire :**

**Vous et votre projet**

**PARTIE 1 : RENSEIGNEMENTS PERSONNELS**

Nom (s) : Cliquez ici pour taper du texte.

Adresse postale : Cliquez ici pour taper du texte.

Téléphone : Cliquez ici pour taper du texte.

Adresse courriel : Cliquez ici pour taper du texte.

Adresse internet (s’il y a lieu) : Cliquez ici pour taper du texte.

Occupation principale : Cliquez ici pour taper du texte.

Année de naissance : Cliquez ici pour taper du texte.

1. Avez-vous une formation agricole ou autre formation pertinente? Cliquez ici pour taper du texte.

2. Quelle est votre expérience en agriculture ou dans d’autres domaines pertinents? Cliquez ici pour taper du texte.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Titre de l’emploi** | **Employeur** | **Production principale & grosseur de la ferme** | **Vos tâches à la ferme** | **Temps travaillé pour cette entreprise** |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

3. Votre formation ou expérience vous a-t-elle préparée à la gestion d’une entreprise agricole? (par exemple : élaboration d’un plan d’affaires, gestion des cultures, mise en marché, gestion des ressources humaines et organisationnelles, etc.)

Cliquez ici pour taper du texte.

4. Avez-vous de l’expérience ou une formation en gestion et/ou démarrage d’entreprise?

Cliquez ici pour taper du texte.

5. Avez-vous des antécédents financiers ou judiciaires pouvant nuire à votre projet?

Cliquez ici pour taper du texte.

**PARTIE 2 : DÉFINITION DU PROJET**

**\**Répondez aux parties 1 à 4 au meilleur de ce que vous prévoyez pour votre projet. Vous n’êtes pas tenu de répondre à toutes les questions si l’avancement de votre projet ne vous permet pas encore de préciser toutes les informations demandées.***

1. Quel projet agricole souhaitez-vous réaliser? Expliquez-le brièvement.

Cliquez ici pour taper du texte.

2. De quels équipements aurez-vous besoin pour démarrer votre projet agricole?

Cliquez ici pour taper du texte.

3. Quels seront vos besoins d’infrastructures pour votre projet agricole? (serre chauffée, salle de lavage, tunnels, système d’irrigation, etc.)

Cliquez ici pour taper du texte.

4. Quels sont les autres besoins de votre projet agricole?

Cliquez ici pour taper du texte.

5. Quels sont vos objectifs à long terme en lien avec le projet? (projet à temps plein/partiel, revenu souhaité, grosseur de l’entreprise)

Cliquez ici pour taper du texte.

**PARTIE 3 : MISE EN MARCHÉ**

1. Quel type de mise en marché visez-vous? (Formule ASC, kiosques, restaurants…)

Cliquez ici pour taper du texte.

2. À quel(s) endroit(s) pensez-vous vendre vos produits?

Cliquez ici pour taper du texte.

**PARTIE 4 : LES COÛTS DU PROJET**

1. Avez-vous commencé à élaborer votre plan d’affaires?

Cliquez ici pour taper du texte.

2. Êtes-vous en mesure d’estimer vos revenus approximatifs pour votre première année de production?

Cliquez ici pour taper du texte.

2.1. Si oui, à combien estimez-vous vos coûts d’opération et quels moyens pensez-vous utiliser pour financer votre projet? (Capacité de remboursement, subventions et financements disponibles, etc.)

Cliquez ici pour taper du texte.

 Financement du projet

|  |  |
| --- | --- |
| Dépenses (Investissements) |  |
| Revenus (Vente des produits) |  |
| Total |  |

3. À partir de quels outils comptez-vous assurer le suivi et le contrôle de vos dépenses et revenus?

Cliquez ici pour taper du texte.

**PARTIE 5 : CERTIFICATION BIOLOGIQUE**

1. Connaissez-vous les principes généraux et les normes de gestion de la certification biologique?

Cliquez ici pour taper du texte.

2. Pour quelles raisons souhaitez-vous être certifié biologique?

Cliquez ici pour taper du texte.

**PARTIE 6 : PROFIL ENTREPREUNEURIAL**

**\**Répondez aux questions de cette partie à l’aide d’un X. Cette section est un outil d’échange qui nous permettra de mieux vous aider par la suite. Nous vous conseillons donc de répondre avec honnêteté envers vous-même, puisqu’il n’y a pas de bonne ou de mauvaise réponse.***

|  |  |
| --- | --- |
| **Suis-je en accord ou en désaccord avec les énoncés suivants ?** | **Accord↔Désaccord** |
| J'ai accès à un réseau de spécialistes ou de personnes-ressources. |  |  |  |  |  |
| J’ai de la motivation et je fais habituellement preuve d’optimisme et de détermination. |  |  |  |  |  |
| Je suis à l’aise avec les situations de risques. |  |  |  |  |  |
| J’ai une attitude persévérante suite à un échec. |  |  |  |  |  |
| Je suis ouvert d’esprit et flexible devant les imprévus. |  |  |  |  |  |
| Je communique facilement tant verbalement que par écrit. |  |  |  |  |  |
| J'aime prendre des décisions et être autonome même dans l’incertitude. |  |  |  |  |  |
| Je gère bien mon temps et j'organise mon travail. |  |  |  |  |  |
| Je contrôle mon stress et mes émotions dans des situations difficiles. |  |  |  |  |  |
| J’ai la capacité d’investir du temps à mon projet. |  |  |  |  |  |
| J’ai la capacité d’investir de l’argent à mon projet. |  |  |  |  |  |
| Je suis capable de vivre avec un revenu faible ou moindre, variable et irrégulier. |  |  |  |  |  |
| Je suis à l’aise avec la vente. |  |  |  |  |  |
| J'assume mes responsabilités et je fais face aux situations difficiles. |  |  |  |  |  |
| J’ai de la faciliter à calculer un budget et coût de production. |  |  |  |  |  |
| J'assume mes responsabilités et je fais face aux situations difficiles. |  |  |  |  |  |
| J'aime la collaboration des autres et je profite de leur expertise. |  |  |  |  |  |
| Je peux travailler régulièrement et facilement plus de 60 heures par semaine.  |  |  |  |  |  |
| J'ai l'appui de mon entourage familial, qui connaît mon projet et ses répercussions. |  |  |  |  |  |
| J'ai une excellente santé ou je suis rarement malade. |  |  |  |  |  |
| Je m’applique à m’améliorer constamment à acquérir de nouvelles connaissances. |  |  |  |  |  |
| Je connais mes produits, mon marché et la concurrence.  |  |  |  |  |  |
| Je connais les raisons qui me motivent à devenir entrepreneur.  |  |  |  |  |  |
| Je me fixe des objectifs et je les accomplis sans la pression d’un supérieur. |  |  |  |  |  |
| Je suis généralement polyvalent.  |  |  |  |  |  |
| Je suis à l’écoute des besoins des gens et des tendances du marché. |  |  |  |  |  |

**PARTIE 7 : RÉFÉRENCES**

*Les références peuvent être, par exemple, un enseignant, un mentor, un membre de votre famille, un employeur, etc.*

1. Référence :

* Nom de la personne-ressource : Cliquez ici pour taper du texte.
* Fonction de cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.
* Lien avec vous : Cliquez ici pour taper du texte.
* Depuis quand connaissez-vous cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.
* Numéro de téléphone de cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.

2. Référence :

* Nom de la personne-ressource : Cliquez ici pour taper du texte.
* Fonction de cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.
* Lien avec vous : Cliquez ici pour taper du texte.
* Depuis quand connaissez-vous cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.
* Numéro de téléphone de cette personne : Cliquez ici pour taper du texte.